

DIGITALPLATFORMS S.p.A.

Sede legale: Via Noale n. 351 ROMA (RM)
Iscritta al Registro Imprese della CCIAA DI ROMA
C.F. e numero iscrizione: 09526240966
Iscritta al R.E.A. n. RM 1607720
Capitale Sociale sottoscritto € 11.094.135,00 Interamente versato
Partita IVA: 09526240966

Relazione sulla gestione

Bilancio Consolidato al 31/12/2021

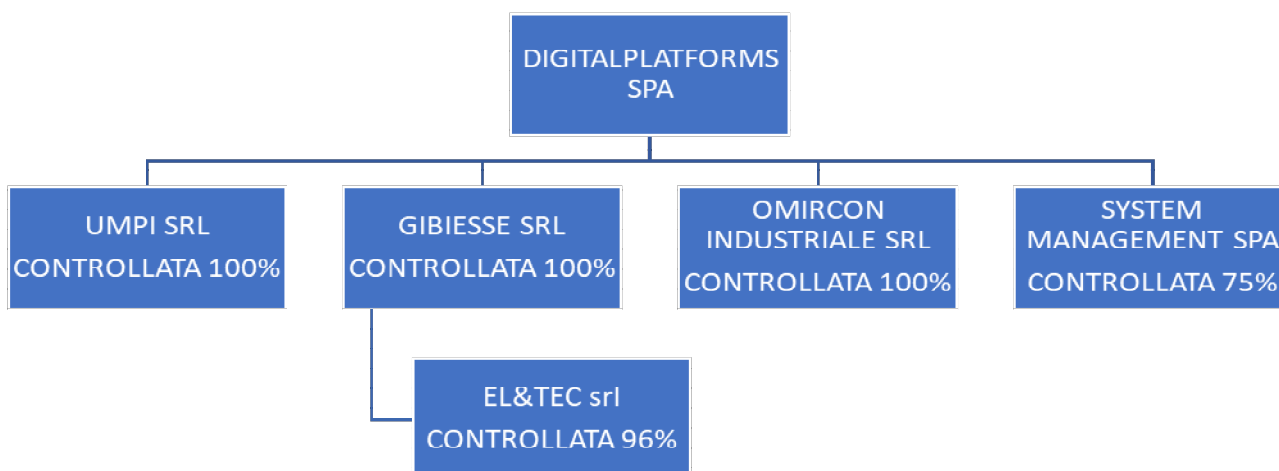
Signori Soci, nella nota integrativa Vi sono state fornite le notizie attinenti alla illustrazione del bilancio al 31/12/2021; nel presente documento, conformemente a quanto previsto dall'art. 2428 del Codice civile, Vi forniamo le notizie attinenti alla situazione della Vostra società e le informazioni sull'andamento della gestione. La presente relazione, redatta con valori espressi in unità di euro, viene presentata a corredo del Bilancio d'esercizio al fine di fornire informazioni reddituali, patrimoniali, finanziarie e gestionali della società corredate, ove possibile, di elementi storici e valutazioni prospettiche.

L'esercizio oggetto della presente relazione, chiuso al 31/12/2021, evidenzia una perdita di euro 930.264, di cui euro 921.679 di pertinenza del Gruppo ed euro 8.585 di pertinenza di Terzi.

Informativa sulla società

La Capogruppo **DIGITALPLATFORMS S.P.A.** ha la propria sede in Roma, ove svolge l'attività di holding industriale.

Al 31/12/2021 l'organigramma del Gruppo era il seguente:



Rispetto alla situazione dello scorso esercizio il perimetro del consolidamento si amplia per effetto dell'acquisizione, avvenuta in data 5 gennaio 2021, di una partecipazione pari all'80% del capitale sociale della società EL&TEC SRL. L'operazione è stata effettuata per il tramite della controllata GIBIESSE SRL.

A seguito di un'operazione di aumento di capitale avvenuta nel corso d'anno 2021, alla quale non hanno aderito i soci di minoranza, la partecipazione in EL&TEC SRL al 31/12/2021 è aumentata fino a raggiungere il 96% del capitale sociale.

Dettagli sulle società rientranti nel perimetro di consolidamento

| Denominazione | Città, se in Italia, o Stato estero | Codice fiscale | Capitale in euro | controllo |
|---|-------------------------------------|----------------|------------------|-----------|
| UMPI Srl con unico socio | Rimini (RN) | 04360410403 | 1.500.000 | diretto |
| GIBIESSE Srl con unico socio | Seriate (BG) | 02283820161 | 100.000 | diretto |
| OMICRON INDUSTRIALE Srl con unico socio | Roma | 01055511008 | 1.241.600 | diretto |
| SYSTEM MANAGEMENT Spa | Napoli | 04693321210 | 3.000.000 | diretto |
| EL&TEC Srl | Cassano D'Adda (MI) | 07805010969 | 500.000 | indiretto |

Informativa sul Gruppo

PANORAMICA DELLE ATTIVITÀ E DELLE STRATEGIE DEL GRUPPO

Il Gruppo DigitalPlatforms (“DP”) è un gruppo italiano in rapida crescita, composto ad oggi da DP SpA e da cinque società Controllate, attivo dal 2018 nel fornire prodotti, tecnologie e soluzioni *Internet of Things* e *Cyber* ai gestori di infrastrutture critiche per consentire loro di realizzare i loro piani di trasformazione digitale.

La forte spinta alla digitalizzazione delle infrastrutture e delle attività produttive, abilitata dalla pervasiva disponibilità di connettività internet, sia fissa che wireless, e di capacità elaborativa a costi rapidamente decrescenti, rende possibile questa trasformazione digitale, ed al tempo stesso espone le **aziende e le pubbliche amministrazioni** così efficientate ai rischi di attacchi hacker, generando il bisogno di mettere in sicurezza digitale (i.e. Cybersecurity) gli asset da loro gestiti, in termini di dati, di processi e di infrastrutture.

I segmenti di business **Internet of Things (IoT) e Cyber** così individuati sono rappresentati in forte crescita, trainati rispettivamente (i) dalle esigenze di trasformazione digitale ed efficientamento espresse dalla Clientela di riferimento, e dalla conseguente allocazione di rilevanti investimenti finanziari necessari a realizzare tale trasformazione, e (ii) dalla crescente percezione di minaccia causata dall'esplosione di attacchi cyber, con conseguenti perdite di operatività, fatturati, reputazione presso i clienti, dati e informazioni sensibili.

In particolare, per quanto riguarda il mercato della Cybersecurity, è in atto la progressiva definizione di quadri e assetti normativi mandatori nei principali Paesi Europei ed in Italia in particolare, che richiederà sempre più alla Clientela di riferimento l'adozione e l'implementazione di un crescente numero di interventi e misure per adempiere a tali normative e regolamenti.

Infine, la necessità di disporre di prodotti IoT compatibili in termini di sicurezza e funzionalità con il costituendo quadro normativo e regolatorio porterà progressivamente alla necessità di disporre di prodotti IoT “secured by design”, cioè ideati come tali già in fase di progettazione e produzione, e conseguentemente valorizzando il **segmento dei servizi HW**, che consiste nella progettazione, nell'assemblaggio e nella produzione di schede elettroniche e prodotti IoT.

All'interno di questi tre segmenti, DP ha scelto di rivolgersi primariamente alla Clientela rappresentata dai gestori delle infrastrutture critiche, ovvero le aziende pubbliche o private che gestiscono gli asset inclusi nel Perimetro di Sicurezza Nazionale (PSN). In particolare, DP si focalizza sui seguenti **cinque mercati verticali**, e ai principali soggetti operanti in questi segmenti: (1) aziende energetiche (2) utilities (3) telecomunicazioni (4) trasporti e infrastrutture (5) difesa.

Per quanto riguarda il modello di business, DP agisce come holding industriale e presidia le funzioni di Corporate Governance, Strategia, Finanza e Controllo, Business Development e Ricerca e Sviluppo, oltre a coordinare e supportare le attività delle Business Units e Società Operative che a questa fanno riferimento.

In termini operativi, il disegno di DP consiste nell'aggregazione di imprese che operano nei diversi comparti della catena del valore IoT e Cyber, ovvero la progettazione e produzione di schede e prodotti elettronici industriali, la progettazione e realizzazione di sistemi di comunicazione, comando e controllo, lo sviluppo e gestione delle piattaforme digitali e IoT che li governano e infine la messa in sicurezza di tutte queste componenti e la loro certificazione nel quadro delle regole e normative che regolano questi mercati.

Le imprese oggetto di acquisizione sono tendenzialmente imprese di piccole e medie dimensioni, che necessitano quindi di operare in un contesto industriale e finanziario solido e in grado di sostenerne l'ulteriore sviluppo, di accedere direttamente ai grandi clienti dei mercati di riferimento e di accelerare nello sviluppo tecnologico e commerciale.

Complessivamente, e grazie agli apporti delle singole Business Units e Società Operative, DP è in grado quindi di proporsi credibilmente alla clientela di riferimento come un *full liner*, dotato quindi di un portafoglio di offerte completo ed esaustivo, e come un *end to end solution provider*, in grado quindi di fornire in principio tutti gli elementi che compongono una soluzione IoT e Cyber, comprensivi dei servizi HW, restando ferma la possibilità per i Clienti di riferimento di limitarsi ad un singolo *service element* della catena del valore.

Il Gruppo si è andato formando negli anni mediante l'acquisizione, da parte di DP, di partecipazioni di controllo nelle seguenti società:

- UMPI, acquisita nel 2018, fornisce ad utilities e system integrators prodotti, sensori IoT e **sistemi di comando e controllo** e monitoraggio per le reti di illuminazione pubblica e delle reti di trasporto su rotaia e su gomma, finalizzati alla realizzazione di *smart cities*, *smart infrastructures* e *smart buildings*.
- Gibiesse, acquisita nel 2019, ed El&Tec S.r.l., acquisita nel 2021 tramite Gibiesse, si occupano **dell'assemblaggio e delle attività di testing di schede elettroniche** e di altre componenti finalizzate alla produzione di prodotti IoT;
- Omicron Industriale, acquisita nel 2020, si occupa della progettazione e produzione di **Stazioni di Energia**, ovvero prodotti e sistemi di elettronica industriale in grado di garantire la continuità di business energetica delle infrastrutture a cui sono destinati, in primis reti di telecomunicazioni, energetiche e trasporti.
- System Management, acquisita nel 2020, fornisce servizi di **system integration IT**, consulenza e trasformazione in ambito IT, infrastrutture *cloud* e di *information technology* ed è attiva nelle soluzioni di cyber security.

Inoltre, a settembre 2021, DP ha acquisito gli asset della società Selta in Amministrazione Straordinaria, azienda italiana di medie dimensioni operante nei settori IoT e Cyber e focalizzata sui mercati telecomunicazioni, energia, utilities, trasporti e difesa. Tali asset, gestiti direttamente dalla capogruppo, costituiscono attualmente le due Business Units di DP denominate DP Infrastructures e DP Cyber.

In tutti i casi sopra menzionati, si tratta di aziende che hanno una pluridecennale esperienza e conoscenza del settore di riferimento, e quindi rapporti consolidati con i clienti acquisiti negli anni precedenti l'ingresso nel Gruppo.

Il Gruppo ha inoltre una ulteriore *business unit*, denominata DP Innovation, la cui missione è quella di sviluppare attività di R&D sia direttamente che coordinando le attività di ricerca e sviluppo realizzate dalle singole unità operative del Gruppo DP.

Direttamente e/o tramite le sue controllate, il Gruppo DP è quindi in grado di presidiare l'intera filiera IoT e Cyber rivolta alle grandi aziende e alla pubblica amministrazione, grazie al suo posizionamento nel mercato della *Cyber security*, dei prodotti e delle tecnologie nell'ambito dell' *Internet of Things*, delle tecnologie relative alla telecomunicazioni e al *Cloud*, dei servizi digitali e delle piattaforme di *Information & Communication Technology*, sino ai servizi di produzione e assemblaggio delle schede elettroniche.

Il Gruppo, in quanto operatore italiano, risponde alle esigenze del sistema paese di affidare l'accesso e il controllo di infrastrutture critiche, quali sono le reti di telecomunicazioni o energetiche o le infrastrutture relative ai servizi pubblici, a tecnologie sviluppate e realizzate in Italia, riducendo il ruolo delle catene di approvvigionamento e dei fornitori di tecnologie aventi sede all'estero. In tal senso, anche le certificazioni di cui il Gruppo si è dotato e i requisiti normativi soddisfatti dallo stesso costituiscono una barriera all'ingresso per operatori che ne sono privi.

Oltre alla sede di DP a Roma, il Gruppo ha uffici su tutto il territorio italiano, e in particolare a Napoli, Cassano d'Adda (Milano), Seriate (Bergamo), Legnano (Milano), Rimini, Cadeo (Piacenza), Tortoreto (Teramo), Torino. Viste le esigenze dei propri clienti, che operano in vari Stati, il Gruppo opera in oltre 20 Stati. Il Gruppo vanta inoltre circa 400 dipendenti.

Fattori chiave di successo

I fattori chiave di successo che contraddistinguono l'attività del Gruppo sono i seguenti:

- posizionamento ottimale per beneficiare della **rapida crescita nel settore di riferimento**, il mercato italiano dell'Internet of Things e della Cybersecurity, che si prevedono rispettivamente con un CAGR del 12% (IoT) e del 13% (CS) nell'arco temporale 2020-2025;
- notevole esperienza nello *scouting* di potenziali target di acquisizione e nella **realizzazione di operazioni straordinarie**, in particolare per quanto concerne le acquisizioni e integrazioni nel gruppo di altre società (6 acquisizioni realizzate negli ultimi tre anni), in un mercato che sta affrontando una fase di consolidamento;
- numerose **certificazioni** e omologazioni in particolare nel settore della *cybersecurity* che costituiscono elevate barriere all'ingresso nel mercato in cui opera il Gruppo DP, anche in virtù della normativa applicabile; analoghe certificazioni e omologazioni anche nei settori di attività IoT e servizi HW, che permettono di poter servire i relativi mercati verticali individuati;
- **accesso diretto ai Clienti finali**, tramite una struttura tecnico-commerciale e di business development di alto livello e in grado di valorizzare le competenze tecnico commerciali presenti nelle singole aziende operative
- **offerta integrata di soluzioni ai clienti**, grazie alle competenze tecnologiche in settori diversificati delle società del Gruppo, che è in grado di soddisfare interamente la necessità di soluzioni tecnologicamente complesse e crea opportunità di *up-selling*;
- capacità di **ricerca e sviluppo** sia a livello delle singole controllate – che sono in grado di sviluppare internamente nuovi prodotti – sia a livello di DP, che ha un gruppo esclusivamente dedicato a svolgere ricerca e sviluppo trasversale alle varie aree di attività del Gruppo, consentendo di offrire ai clienti soluzioni personalizzate;
- **presenza internazionale** in aumento, in quanto il Gruppo si rivolge anche ad aziende di grandi

dimensioni che operano su scala transnazionale. Il Gruppo, infatti, commercializza le sue soluzioni in più di 20 Paesi;

- margini **per ulteriori miglioramenti in termini di efficienza di costi e scalabilità del *business model***, in quanto in seguito alle acquisizioni la possibilità di rendere più efficiente l'operatività del Gruppo e le economie di scala consentiranno un miglioramento a livello dei costi, e al contempo vi saranno maggiori possibilità di up-selling con un potenziale effetto positivo sui ricavi;
- **posizione consolidata** in settori come quello energetico e infrastrutturale, mentre grazie alla sua presenza nel settore delle telecomunicazioni il Gruppo ritiene di poter contare su un flusso di ricavi costante

Descrizione dei servizi e prodotti di DP

Il Gruppo offre soluzioni *end-to-end* a grandi aziende e amministrazioni, a partire dai sensori fino a piattaforme digitali e alle applicazioni, sia a scaffale che su base progetto/gara.

A titolo esemplificativo, un sistema IoT è di norma composto da componenti eterogenei come sensori (di temperatura, di pressione), attuatori, videocamere, che vanno progettati e costruiti. Gli stessi a loro volta devono comunicare tramite protocolli di cifratura e di sicurezza con dei concentratori, vale a dire i nodi che governano *cluster* di sensori e attuatori e inviano, a loro volta, le informazioni alle piattaforme digitali che governano il sistema. Le piattaforme digitali interagiscono e si integrano poi con i sistemi dei clienti.

Le soluzioni di *cybersecurity* mettono in sicurezza digitale un sistema quale quello descritto e sono caratterizzate da una particolare complessità ove abbiano ad oggetto sensori o altri sistemi installati in manufatti industriali o infrastrutture, in quanto tali oggetti hanno un ciclo di vita molto lungo, non seguono standard di mercato e possono dover essere dunque progettati *ad hoc*; *possono avere* capacità di comunicazione e autonomia energetica molto limitata, dovendo dunque essere caratterizzati da una sicurezza "by design" in quanto successivi aggiornamenti sarebbero estremamente difficoltosi.

Operando in particolare nei confronti di soggetti che gestiscono infrastrutture critiche e dunque con necessità specifiche e caratterizzate da particolari complessità, il Gruppo sviluppa soluzioni *ad hoc* per gli stessi, combinando, quando opportuno, varie componenti e competenze dell'offerta tecnologica delle proprie controllate, in modo da poter fornire alle imprese clienti servizi e prodotti sviluppati articolati e integrati. Il Gruppo è dunque in grado di presidiare tutte le componenti di una soluzione IoT per un'infrastruttura critica. Le singole società del Gruppo forniscono inoltre i loro prodotti e servizi anche in autonomia.

Quanto alle specifiche competenze delle società del Gruppo, e all'offerta di prodotti e servizi delle singole società *e-business unit* all'interno del Gruppo:

- **Gibiesse** progetta e produce schede elettroniche mission critical, in particolare schede con logica a microprocessore e di potenza per quadri nel settore elettromedicale, petrolifero ed automobilistico e per i sistemi di automazione industriale in genere. Gibiesse assicura un servizio customizzato, affidabile e tempestivo e nello stesso tempo una elevata qualità dei prodotti.
- Grazie ad un maggiore livello di automazione, **El&Tec** realizza produzione e collaudo di schede ed apparecchiature elettroniche a più elevata volumetria; è in grado di eseguire collaudi sia di tipo parametrico che funzionale con banchi di testing dedicati. Il piano di sviluppo di EL&TEC prevede la certificazione per i settori Avionico, Ferroviario ed Elettromedicale.
- Sia Gibiesse che El&Tec sviluppano e producono schede elettroniche in tecnologia SMT (Surface Mounting Technology) e tecnologia THT (through hole technology) con un'elevata densità di componenti e dimensioni molto piccole a partire dal case 01005.
- **Omicron Industriale** progetta e realizza stazioni di energia e quadri per impianti di telecomunicazione, sia appartenenti alla rete fissa sia alla rete mobile, nonché per impianti di trasmissione, distributori di energia, servizi di utility/infrastrutture. Segue inoltre l'installazione, manutenzione e aggiornamento in

campo degli apparati.

- **Umpi** realizza sistemi avanzati di telecontrollo per illuminazione pubblica, stradale e in ambito energetico, automazione e servizi IoT sia nell'ottica delle c.d. *smart cities* che per i privati. Le soluzioni Umpi possono essere utili alla telegestione dell'illuminazione e al monitoraggio del territorio, così da consentire alle aziende e alle pubbliche amministrazioni di risparmiare energia e ridurre i costi di gestione, aumentare l'efficienza e introdurre nuovi servizi e modelli di *business*. Inoltre, possono essere sviluppate soluzioni specifiche per infrastrutture complesse e grandi impianti (ferrovie, aeroporti, tunnel, ponti). Umpi realizza anche sistemi di *building automation*, sistemi biometrici e termoscanner finalizzati alla sicurezza fisica.
- **System Management** svolge attività di consulenza aziendale e integrazione ICT, offre servizi *software* e progetta esperienze digitali, svolge attività nell'ambito dell'analisi dei *big data* e dei sistemi informativi e collabora alla realizzazione di infrastrutture ICT, IoT e di *cybersecurity* con specifico riguardo al settore della difesa. System Management opera con quattro diverse linee di *business*: servizi professionali, infrastrutture ICT/IoT, Big Data Analytics e sistemi informativi, servizi SaaS e User Experience.
- **DP Infrastructures** (ex Selta energy & automation e telecommunications), divisione di DP, realizza sistemi di automazione e telecontrollo delle reti elettriche e del gas, soluzioni per le telecomunicazioni pubbliche e private, per la comunicazione aziendale (*enterprise networking, cloud communication e smart working*),. Selta inoltre agisce nei settori dell'automazione e della c.d. *smart grid*.
- **DP Cybersecurity** (ex Selta cyber), divisione di DP, progetta, produce e commercializza sistemi Tempest, ovvero apparati con elevati livelli di sicurezza conformi a standard militari. Progetta sistemi, reti e infrastrutture classificate. Gestisce i Centri di Valutazione (Ce.Va) e gli L.VS., organismi accreditati dall'Autorità Nazionale per la Sicurezza (A.N.S.) in conformità agli standard internazionali, competenti per le valutazioni di sicurezza di prodotti o di sistemi informatici idonei a fornire determinate funzionalità, e progettati per essere inseriti in uno o più sistemi che trattano informazioni classificate rispettivamente in ambito militare e civile.

A partire dalle singole attività svolte dalle singole società facenti parte del Gruppo, lo stesso offre **soluzioni integrate nei seguenti segmenti di mercato**.

- **Cyber Security**: il Gruppo sviluppa, progetta, produce dei prototipi e commercializza tecnologie e soluzioni rispondenti a specifici *standard* di sicurezza e classificati. Il Gruppo inoltre certifica servizi e soluzioni di *cybersecurity* sviluppati ed implementati da terze parti e fornisce consulenze in materia.
- **Internet of Things**: il Gruppo crea, progetta, produce e commercializza tecnologie e soluzioni per il comando e controllo di infrastrutture critiche nei settori energia, utilities, infrastrutture, trasporti, comunicazioni, difesa, comprensive delle relative piattaforme digitali e servizi correlati, fino alla consulenza e alla *system integration*.
- **Servizi HW**: il Gruppo progetta, assembla e produce schede elettroniche, componenti, prodotti finiti di elettronica industriale destinati ad essere inseriti in applicazioni critiche o nodi o punti terminali delle infrastrutture dei clienti.

Sulla base delle competenze delle società e delle divisioni del Gruppo, e della capacità di proporre soluzioni tecnologiche nelle aree descritte, il Gruppo offre le soluzioni tecnologiche sviluppate alle imprese clienti.

Il modello di *business*

Ricerca e sviluppo

Il Gruppo svolge attività di ricerca e di sviluppo tramite tutte le società controllate nei loro settori di riferimento, e tramite la divisione DP Innovation, che presidia l'innovazione tecnologica di prodotto e servizio a supporto di tutte le società e divisioni. La stessa svolge una funzione di raccordo per le tematiche e le competenze

tecnologiche trasversali, oltre a offrire ai clienti un servizio di consulenza tecnica e tecnologica su singole iniziative.

La ricerca e sviluppo viene fatta sotto forma di ricerca di base e di ricerca applicata, in relazione alle specifiche delle commesse ed anche prospetticamente sulla base dell'aspettativa che il Gruppo ha in relazione alle produzioni di prodotti e/o sistemi propri, delle potenziali gare che verranno bandite e in generale delle esigenze delle imprese clienti.

Partecipazione alle gare

Centrale nel modello di business del Gruppo è la partecipazione alle gare bandite dai propri clienti, sia pubbliche amministrazioni che aziende private. In funzione delle specificità della singola gara, e in funzione delle dimensioni e/o complessità tecnologiche, questa può essere pensata per *system integrators*, che coordinano singole società in grado di apportare singole competenze tecnologiche, per raggruppamenti di imprese (e.g. RTI), o per aziende singole che però possiedano internamente le caratteristiche, le certificazioni, le abilitazioni e le omologazioni eventualmente richieste

Il Gruppo DP, può partecipare a bandi agendo da *system integrator* industriale, coordinando le attività delle controllate per offrire una soluzione completa al cliente, come subfornitore di un altro *system integrator* – in particolare per gare di maggiori dimensioni – realizzando quindi singole parti del sistema offerto al cliente per conto di un altro *system integrator*, oppure come parte di un'associazione temporanea d'impresе laddove non sia dotato di tutte le competenze tecnologiche necessarie. Alle gare può partecipare sia il Gruppo nel suo complesso, sia le singole società (anche come singolo subfornitore). In altri casi, il Gruppo può ottenere commesse tramite trattativa privata con il cliente.

I progetti ottenuti in seguito all'aggiudicazione di un bando hanno durate che possono variare da un mese a bandi pluriennali, con ricavi legati al periodo determinato dal bando. Una volta terminato il progetto, la realizzazione dello stesso porta sovente a una continuazione dei rapporti con il cliente per futuri progetti, anche in virtù del fatto che la continuità delle forniture agevola, per il cliente, l'interoperabilità dei sistemi tecnologici realizzati negli anni.

Il Gruppo può assicurare ai clienti anche servizi di manutenzione evolutiva, anch'essi forniti in occasione della realizzazione di singoli progetti o sotto forma di prestazione di servizi continuativi. Tali servizi costituiscono comunque una componente minoritaria dei ricavi del Gruppo.

Le singole società del Gruppo possono inoltre partecipare a gare e vendere i propri prodotti e servizi anche singolarmente, con il supporto del Gruppo, laddove i clienti non abbiano esigenza di una soluzione integrata ma preferiscano l'acquisto di singole componenti tecnologiche.

Sviluppo delle soluzioni tecnologiche

Per quanto riguarda i servizi HW e l'approvvigionamento dei prodotti e delle componenti da integrare nei sistemi di sua produzione, il Gruppo si avvale prevalentemente di distributori e fornitori italiani ed europei, i quali a loro volta per alcune tipologie di componenti possono fare ricorso ove necessario a filiere che arrivano a produttori del Far East.

Grazie alla flessibilità dell'operatività del Gruppo e alle ridotte dimensioni dello stesso e della sua attività, che essendo effettuata verso altre imprese e non implicando la produzione di massa non richiede la fornitura di un elevatissimo numero di componenti, lo stesso ha accesso a un sistema di distribuzione delle componenti eterogeneo che gli permette di gestire l'approvvigionamento in modo efficace.

A partire dalle singole componenti, il Gruppo è in grado di sviluppare le sue soluzioni tecnologiche secondo quanto richiesto dalla clientela finale. In generale DigitalPlatforms, non effettua una mera opera di assemblaggio della componentistica, delle schede *hardware* o dei moduli *software* acquistati da fornitori terzi, ma le componenti tecnologiche che utilizza per i propri sistemi vengono di norma progettate e sviluppate internamente.

Strategia e obiettivi

La strategia di crescita del Gruppo si sviluppa attraverso le seguenti linee di azione.

- Crescita inorganica, realizzando nuove acquisizioni per assicurare la crescita del Gruppo, la capacità di offrire una maggiore quantità di prodotti e servizi e l'arricchimento delle competenze tecnologiche del Gruppo, il superamento di eventuali ulteriori barriere competitive in termini di geografie, prossimità fisica presso grandi clienti/mercati, competenze tecniche, ecc.;
- Focalizzazione sui settori emergenti della Cybersecurity, della Internet of Things e dell'Intelligenza Artificiale, con la costruzione di un ecosistema di aziende e startup di riferimento;
- Consolidamento dei rapporti con i grandi clienti, che costituiscono il target ideale del Gruppo, sia da un punto di vista tecnologico e commerciale, sia da un punto di vista di business development, con l'ampliamento della base clienti e soprattutto della share of wallet presso i singoli clienti gestiti.

A servizio delle tre linee di sviluppo descritte, e come conseguenza della loro realizzazione, sarà fondamentale il rafforzamento delle **competenze tecnologiche** del personale, fornendo allo stesso le abilità necessarie a operare nel nuovo contesto in cui opera il Gruppo in termini di mercati e di processi, anche tramite specifici percorsi formativi.

Contesto economico

L'esercizio chiuso al 31/12/2021 è stato un altro anno complesso e articolato, innanzitutto per il contesto esterno, stravolto dal perdurare della pandemia, e per l'incertezza che questa ha introdotto nell'economia, nella politica, nella società.

In questo panorama, DigitalPlatforms S.p.A. ha ulteriormente accelerato l'implementazione del suo Piano Industriale, consapevole del fatto che con la fine o l'attenuazione dell'impatto pandemico, la "ripresa" che seguirà sarà favorevole a coloro che hanno saputo o potuto investire in questo periodo per rafforzare il loro posizionamento di mercato, industriale, finanziario.

Nel 2021 DigitalPlatforms S.p.A. ha continuato nella costruzione del suo progetto di impresa, che mira a realizzare un campione nazionale dell'Internet of Things in grado di sostenere la trasformazione digitale dei grandi operatori delle infrastrutture: energia/utilities, trasporti, comunicazioni.

Per realizzare questo obiettivo, oltre all'acquisizione di El&Tec, formalizzata il 5 gennaio 2021 per mezzo della controllata GIBESSE, DigitalPlatforms ha definito dell'acquisto dalla procedura di Amministrazione Straordinaria della società SELTA S.P.A. dei rami di azienda "Energy Automation", "Telecommunication" e "Cyber Security". L'operazione si è conclusa positivamente dopo una lunga e complessa procedura ministeriale durata quasi due anni. La società nei termini fissati dalla procedura di AS (novembre 2020 e aprile 2021) ha formalmente manifestato il proprio interesse all'acquisizione dei rami di azienda ex Selta. L'iter ministeriale è proseguito nelle specifiche attività di controllo e, in data 30 giugno 2020, DigitalPlatforms è stata autorizzata dalla Presidenza del Consiglio dei ministri al perfezionamento dell'acquisto previo adempimento della procedura di consultazione ex art. 47, comma 2 del L. 428/1990. All'esito della consultazione, avvenuta in data 30 luglio 2021, conclusa con la sottoscrizione del relativo verbale, in data 27 settembre 2021, con atto a rogito Dott.ssa Monica Giannotti, DigitalPlatforms S.p.A. divenuta proprietaria dei predetti rami di azienda dei quali ha assunto anche la gestione diretta.

Dal punto di vista finanziario, questo importante percorso di crescita è stato reso possibile dal supporto offerto dal Socio LaCambre SCA SICAV RAIF, che ha anche messo a disposizione risorse e competenze finanziarie e

manageriali e dall'ingresso, con un quota minoritaria, nella compagne sociale della società Overseas Industries S.p.a..

Tale supporto si è concretizzato con tre operazioni di aumento di capitale sociale per mezzo delle quali lo stesso è passato da euro 2.255.000, quale risultava dal bilancio chiuso al 31/12/2020, a euro 11.094.135 del 31/12/2021 e con il versamento di euro 7.161.580 a titolo di sopraprezzo. In data 20/01/2022 è stata versata nella cassa sociale la differenza risultante nei crediti dell'attivo patrimoniale a titolo di versamenti ancora dovuti da parte dei soci.

Hanno supportato finanziariamente il piano industriale ad oggi realizzato il Fondo RiverRock Hybrid Fund, che nel 2020 ha concesso a DigitalPlatforms S.p.A. una linea di credito di 14 €mni, oggi ridotta a 3,5 €mni e, nel corso del 2021, Illimity Bank che ha concesso linee di credito destinate alla crescita e allo sviluppo del gruppo per oltre 12 €mni.

La società per le dimensioni attuali non rientra nei parametri dimensionali previsti dal DLGS 121/1997 per la redazione obbligatoria del bilancio consolidato. La società provvede comunque alla stesura del bilancio consolidato, della nota integrativa e della relazione al bilancio consolidato su base volontaria. L'incarico per la revisione legale dei conti della società è stato conferito alla Società di Revisione BDO Italia.

Andamento dell'attività operativa

Il mercato in cui opera il gruppo DigitalPlatforms non è stato particolarmente colpito della crisi pandemica Covid19. Nel 2021 le aziende operative hanno recuperato parte dei fatturati persi per effetto delle chiusure imposte nel corso del 2020.

Per una migliore comprensione dell'andamento del business del gruppo consolidato e della società capogruppo singolarmente considerata vengono di seguito rappresentati, i dati consuntivi dell'esercizio 2021 con opportuni "adjustements" dei valori della produzione lorda e con l'integrazione del proforma gestionale dei primi 9 mesi della SELTA.

L'adjusted si riferisce principalmente dalla componente magazzino che gestionalmente è stato considerato solo per le variazioni assorbite (costo del venduto su ricavi).

| | Bilancio | Proforma | Tot. proforma |
|--------------------------------|-------------------|---------------------|----------------------|
| DP GROUP | 2021 | Selta 9 mesi | 2021 |
| Valore della Produzione | 34.193.336 | 16.275.977 | 50.469.313 |
| Ebitda | 5.924.095 | 1.146.376 | 7.070.471 |
| % on Val Produzione | 17% | 7% | 14% |
| Ebit | 1.715.235 | 335.112 | 2.050.347 |
| % on Val Produzione | 5% | 2% | 4% |
| Ebt | -473.671 | 199.113 | -274.558 |
| % on Val Produzione | -1% | 1% | -1% |
| Imposte | 456.592 | 55.752 | 512.343 |
| Risultato netto | -930.263 | 143.362 | -786.901 |
| % on Val Produzione | -3% | 1% | -2% |

I valori comprensivi del proforma evidenziano un valore della produzione di oltre **50 milioni di euro e un EBITDA di oltre 7 milioni di euro pari al 14% di redditività**. Il risultato netto risulta ancora negativo per effetto degli ammortamenti, degli oneri finanziari e di alcune partite straordinarie.

| | Bilancio | Proforma | Tot. Proforma |
|--------------------------------|------------------|---------------------|----------------------|
| DP SPA | 2.021 | Selta 9 mesi | 2.021 |
| Valore della Produzione | 8.677.922 | 16.275.977 | 24.953.899 |
| Ebitda | 2.030.530 | 1.146.376 | 3.176.906 |
| % on Val Produzione | 23% | 7% | 13% |
| Ebit | 1.767.815 | 335.112 | 2.102.927 |
| % on Val Produzione | 20% | 2% | 8% |
| Ebt | 1.222.620 | 199.113 | 1.421.733 |
| % on Val Produzione | 14% | 1% | 6% |
| Imposte | 7.230 | 55.752 | 62.982 |
| Risultato netto | 1.215.390 | 143.362 | 1.358.752 |
| % on Val Produzione | 14% | 1% | 5% |

La Capogruppo evidenzia (considerato anche il proforma) un valore della produzione di circa **25 milioni di euro e un EBITDA di oltre 3 milioni di euro pari al 13% di redditività**. Il risultato netto risulta positivo di euro 1,4 milioni di euro per effetto della componente SELTA e per i dividendi ricevuti.

Organi di Amministrazione e Controllo

CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

Nominato dall'Assemblea degli Azionisti in data 5 settembre 2020 con durata in carica fino all'Assemblea degli Azionisti di approvazione del Bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2022.

Presidente Claudio Contini

Consigliere Nadia De Wachter

COLLEGIO SINDACALE

Nominato dall'Assemblea degli Azionisti in data 23 dicembre 2020 con durata in carica fino all'Assemblea degli Azionisti di approvazione del Bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2022.

Presidente del Collegio Sindacale Vincenzo Miceli

Sindaco Effettivo Giulio Saporito

Sindaco Effettivo Pierpaolo Pipolo

SOCIETÀ DI REVISIONE LEGALE DEI CONTI

Nominata dall'Assemblea degli Azionisti data 23 dicembre 2020 con durata in carica fino all'Assemblea degli Azionisti di approvazione del Bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2022.

BDO Italia S.p.A..

Situazione patrimoniale e finanziaria

Al fine di una migliore comprensione della situazione patrimoniale e finanziaria della società, di seguito di espone un prospetto di riclassificazione dello Stato Patrimoniale elaborato secondo il criterio "finanziario".

Si evidenzia che i dati relativi al bilancio consolidato chiuso al 31/12/2020 sono stati elaborati con riferimento alla struttura societaria del gruppo a tale data e pertanto non comprendendo le risultanze del bilancio di EL&TEC S.r.l. in quanto entrata a far parte del gruppo nel mese di gennaio 2021.

I criteri di riclassificazione applicati nell'esercizio 2021 non si discostano quelli utilizzati nel precedente esercizio.

Stato Patrimoniale Attivo

| Voce | Esercizio 2021 | % | Esercizio 2020 | % | Variaz. assoluta | Variaz. % |
|---|-------------------|-----------------|-------------------|-----------------|-------------------|----------------|
| CAPITALE CIRCOLANTE | 40.465.227 | 66,03 % | 23.408.431 | 61,39 % | 17.056.796 | 72,87 % |
| Liquidità immediate | 8.569.889 | 13,98 % | 7.810.452 | 20,48 % | 759.437 | 9,72 % |
| Disponibilità liquide | 8.569.889 | 13,98 % | 7.810.452 | 20,48 % | 759.437 | 9,72 % |
| Liquidità differite | 19.213.763 | 31,35 % | 12.132.158 | 31,82 % | 7.081.605 | 58,37 % |
| Crediti verso soci | 570.715 | 0,93 % | | | 570.715 | |
| Crediti dell'Attivo Circolante a breve termine | 15.394.352 | 25,12 % | 11.072.692 | 29,04 % | 4.321.660 | 39,03 % |
| Crediti immobilizzati a breve termine | 1.924.454 | 3,14 % | 720.000 | 1,89 % | 1.204.454 | 167,29 % |
| Immobilizzazioni materiali destinate alla vendita | | | | | | |
| Attività finanziarie | 175.112 | 0,29 % | 162.124 | 0,43 % | 12.988 | 8,01 % |
| Ratei e risconti attivi | 1.149.130 | 1,88 % | 177.342 | 0,47 % | 971.788 | 547,97 % |
| Rimanenze | 12.681.575 | 20,69 % | 3.465.821 | 9,09 % | 9.215.754 | 265,90 % |
| IMMOBILIZZAZIONI | 20.813.939 | 33,97 % | 14.722.379 | 38,61 % | 6.091.560 | 41,38 % |
| Immobilizzazioni immateriali | 18.103.741 | 29,54 % | 13.130.831 | 34,44 % | 4.972.910 | 37,87 % |
| Immobilizzazioni materiali | 2.217.755 | 3,62 % | 1.455.461 | 3,82 % | 762.294 | 52,37 % |
| Immobilizzazioni finanziarie | 58.097 | 0,09 % | 101.353 | 0,27 % | (43.256) | (42,68) % |
| Crediti dell'Attivo Circolante a m/l termine | 434.346 | 0,71 % | 34.734 | 0,09 % | 399.612 | 1.150,49 % |
| TOTALE IMPIEGHI | 61.279.166 | 100,00 % | 38.130.810 | 100,00 % | 23.148.356 | 60,71 % |

Stato Patrimoniale Passivo

| Voce | Esercizio 2021 | % | Esercizio 2020 | % | Variaz. assoluta | Variaz. % |
|-----------------------------------|-------------------|----------------|-------------------|----------------|-------------------|-----------------|
| PASSIVITA' CORRENTI | 16.001.697 | 26,11 % | 9.765.856 | 25,61 % | 6.235.841 | 63,85 % |
| Debiti a breve termine | 14.527.232 | 23,71 % | 9.563.151 | 25,08 % | 4.964.081 | 51,91 % |
| Ratei e risconti | 1.474.465 | 2,41 % | 202.705 | 0,53 % | 1.271.760 | 627,39 % |
| PASSIVITA' CONSOLIDATE | 27.021.733 | 44,10 % | 22.737.563 | 59,63 % | 4.284.170 | 18,84 % |
| Debiti a m/l termine | 25.384.398 | 41,42 % | 21.649.455 | 56,78 % | 3.734.943 | 17,25 % |
| Fondi per rischi e oneri | 150.040 | 0,24 % | 152.344 | 0,40 % | (2.304) | (1,51) % |
| TFR | 1.487.295 | 2,43 % | 935.764 | 2,45 % | 551.531 | 58,94 % |
| PATRIMONIO NETTO | 18.255.736 | 29,79 % | 5.627.391 | 14,76 % | 12.628.345 | 224,41 % |
| Patrimonio netto di gruppo | 17.438.788 | 28,46 % | 4.825.328 | 12,65 % | 12.613.460 | 261,40 % |
| Capitale | 11.094.135 | 18,10 % | 2.255.000 | 5,91 % | 8.839.135 | 391,98 % |
| Riserve | 7.760.050 | 12,66 % | 3.064.048 | 8,04 % | 4.696.002 | 153,26 % |
| Utili (perdite) portati a nuovo | (493.718) | (0,81) % | (202.452) | (0,53) % | (291.266) | (143,87) % |
| Utile (perdita) dell'esercizio | (921.679) | (1,50) % | (291.268) | (0,76) % | (630.411) | (216,44) % |

| Voce | Esercizio 2021 | % | Esercizio 2020 | % | Variaz. assoluta | Variaz. % |
|----------------------------------|-------------------|-----------------|-------------------|-----------------|-------------------|----------------|
| Patrimonio netto di terzi | 816.948 | 1,33 % | 802.063 | 2,10 % | 14.885 | 1,86 % |
| Capitale e riserve di terzi | 825.533 | 1,35 % | 765.548 | 2,01 % | 59.985 | 7,84 % |
| Risultato di pertinenza di terzi | (8.585) | (0,01) % | 36.515 | 0,10 % | (45.100) | (123,51) % |
| TOTALE FONTI | 61.279.166 | 100,00 % | 38.130.810 | 100,00 % | 23.148.356 | 60,71 % |

Sulla base della precedente riclassificazione sono stati calcolati i principali indicatori della situazione patrimoniale e finanziaria che sono riportati in calce alla presente Relazione.

Posizione finanziaria netta del Gruppo

Di seguito prospetto con la sintesi delle PFN al 31/12/2021 delle società del Gruppo.

| Sintesi per Legal Entity | DP SPA | System | | | | | DP Group |
|-----------------------------|-----------|-------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-------------|
| | Separato | Management | Gibiesse | El & Tec | Omicron | Umpi | Consolidato |
| Posizione Finanziaria Netta | 7.331.904 | 3.940.278 - | 1.323.196 | 1.205.315 | 1.500.370 | 4.343.196 | 17.003.084 |

Situazione economica

Per meglio comprendere il risultato della gestione della società, si fornisce di seguito un prospetto di riclassificazione del Conto Economico a "valore aggiunto".

Conto Economico

| Voce | Esercizio 2021 | % | Esercizio 2020 | % | Variaz. assolute | Variaz. % |
|---|-------------------|-----------------|-------------------|-----------------|-------------------|-----------------|
| VALORE DELLA PRODUZIONE | 41.577.320 | 100,00 % | 23.457.970 | 100,00 % | 18.119.350 | 77,24 % |
| - Consumi di materie prime | 16.558.090 | 39,82 % | 6.661.457 | 28,40 % | 9.896.633 | 148,57 % |
| - Spese generali | 7.629.596 | 18,35 % | 5.703.366 | 24,31 % | 1.926.230 | 33,77 % |
| VALORE AGGIUNTO | 17.389.634 | 41,82 % | 11.093.147 | 47,29 % | 6.296.487 | 56,76 % |
| - Altri ricavi | 562.830 | 1,35 % | 2.126.837 | 9,07 % | (1.564.007) | (73,54) % |
| - Costo del personale | 11.301.323 | 27,18 % | 5.979.672 | 25,49 % | 5.321.651 | 89,00 % |
| - Accantonamenti | | | | | | |
| MARGINE OPERATIVO LORDO | 5.525.481 | 13,29 % | 2.986.638 | 12,73 % | 2.538.843 | 85,01 % |
| - Ammortamenti e svalutazioni | 2.864.528 | 6,89 % | 1.633.146 | 6,96 % | 1.231.382 | 75,40 % |
| RISULTATO OPERATIVO CARATTERISTICO (Margine Operativo Netto) | 2.660.953 | 6,40 % | 1.353.492 | 5,77 % | 1.307.461 | 96,60 % |
| + Altri ricavi | 562.830 | 1,35 % | 2.126.837 | 9,07 % | (1.564.007) | (73,54) % |
| - Oneri diversi di gestione | 284.897 | 0,69 % | 291.411 | 1,24 % | (6.514) | (2,24) % |
| REDDITO ANTE GESTIONE FINANZIARIA | 2.938.886 | 7,07 % | 3.188.918 | 13,59 % | (250.032) | (7,84) % |
| + Proventi finanziari | 372 | | 3.731 | 0,02 % | (3.359) | (90,03) % |

| Voce | Esercizio 2021 | % | Esercizio 2020 | % | Variaz. assolute | Variaz. % |
|--|--------------------|-----------------|--------------------|-----------------|------------------|-------------------|
| + Utili e perdite su cambi | (11.206) | (0,03) % | (2.112) | (0,01) % | (9.094) | (430,59) % |
| RISULTATO OPERATIVO (Margine Corrente ante oneri finanziari) | 2.928.052 | 7,04 % | 3.190.537 | 13,60 % | (262.485) | (8,23) % |
| + Oneri finanziari | (2.055.425) | (4,94) % | (1.393.490) | (5,94) % | (661.935) | (47,50) % |
| REDDITO ANTE RETTIFICHE DI ATTIVITA' E PASSIVITA' FINANZIARIE | 872.627 | 2,10 % | 1.797.047 | 7,66 % | (924.420) | (51,44) % |
| + Rettifiche di valore di attività e passività finanziarie | | | | | | |
| + Quota ex area straordinaria | (1.395.904) | (3,36) % | (1.694.068) | (7,22) % | 298.164 | 17,60 % |
| REDDITO ANTE IMPOSTE | (523.277) | (1,26) % | 102.979 | 0,44 % | (626.256) | (608,14) % |
| - Imposte sul reddito dell'esercizio | 406.987 | 0,98 % | 357.732 | 1,52 % | 49.255 | 13,77 % |
| REDDITO NETTO | (930.264) | (2,24) % | (254.753) | (1,09) % | (675.511) | (265,16) % |

La tabella che segue evidenzia la riclassificazione con riferimento ai dati dell'esercizio chiuso al 31/12/2021 del conto economico con le valutazioni di gestione evidenziate in altra sezione della presente Relazione. La riclassificazione è stata estesa a tutte le società rientranti nel perimetro di consolidamento.

| Sintesi per Legal Entity | DP SPA | | | | | | DP Group |
|--|-----------|-------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-------------|
| | Separato | System Management | Gibiesse | El & Tec | Omicron | Umpi | Consolidato |
| Conto Economico | | | | | | | |
| Valore della Produzione | 8.677.922 | 8.959.501 | 4.850.909 | 2.284.118 | 5.732.160 | 5.256.142 | 34.193.336 |
| Costo del Venduto materie prime & prodotti | 2.823.688 | 150.883 | 1.955.221 | 466.209 | 3.098.471 | 2.279.207 | 9.445.264 |
| Margine Lordo | 5.854.234 | 8.808.619 | 2.895.687 | 1.817.909 | 2.633.689 | 2.976.935 | 24.748.072 |
| % on Val Produzione | 67% | 98% | 60% | 80% | 46% | 57% | 72% |
| Costi diretti di produzione | 1.015.751 | 5.210.439 | 617.543 | 1.142.409 | 1.158.624 | 1.005.227 | 10.149.993 |
| Margine Operativo di Contribuzione | 4.838.483 | 3.598.180 | 2.278.144 | 675.500 | 1.475.065 | 1.971.708 | 14.598.079 |
| % on Val Produzione | 56% | 40% | 47% | 30% | 26% | 38% | 43% |
| Costi indiretti di produzione | 1.266.412 | 575.600 | 98.109 | 181.692 | 302.892 | 480.103 | 2.904.807 |
| Margine Lordo Industriale | 3.572.072 | 3.022.580 | 2.180.036 | 493.808 | 1.172.172 | 1.491.604 | 11.693.272 |
| % on Val Produzione | 41% | 34% | 45% | 22% | 20% | 28% | 34% |
| Costi di Struttura | 1.541.541 | 1.306.360 | 471.807 | 460.165 | 698.202 | 1.291.102 | 5.769.177 |
| Ebitda | 2.030.530 | 1.716.220 | 1.708.229 | 33.643 | 473.971 | 200.502 | 5.924.095 |
| % on Val Produzione | 23% | 19% | 35% | 1% | 8% | 4% | 17% |
| Ebit | 1.767.815 | 330.284 | 1.621.050 | - 195.298 | - 713.606 | 112.606 | 1.715.235 |
| % on Val Produzione | 20% | 4% | 33% | -9% | -12% | 2% | 5% |
| Ebt | 1.222.620 | 172.295 | 1.631.007 | - 236.349 | - 794.208 | 38.579 | - 473.671 |
| % on Val Produzione | 14% | 2% | 34% | -10% | -14% | 1% | -1% |
| Imposte | 7.230 | 113.599 | 418.983 | -72.007 | 1.993 | -13.206 | 456.592 |
| Risultato netto | 1.215.390 | 58.696 | 1.212.024 | - 164.342 | - 796.201 | 51.785 | - 930.263 |
| % on Val Produzione | 14% | 1% | 25% | -7% | -14% | 1% | -3% |

In Calce alla presente sono riportati i principali indicatori della situazione economica.

Informazioni ex art 2428 C.C.

Qui di seguito si vanno ad analizzare in maggiore dettaglio le informazioni così come specificatamente richieste dal disposto dell'art. 2428 del Codice civile.

Principali rischi e incertezze a cui è esposta la società

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui il Gruppo è esposto.

Rischio di liquidità

I flussi di cassa, le necessità di finanziamento e la liquidità delle società del Gruppo sono monitorati costantemente, con l'obiettivo di garantire un'efficace ed efficiente gestione delle risorse finanziarie.

Rischio di cambio

Dati i volumi di vendite e acquisti in valuta non si rilevano particolari rischi di cambio. La situazione comunque costantemente monitorata e, ove l'entità delle importazioni e delle esportazione fuori area euro dovesse raggiungere importi tali da richiedere la costituzione di strumenti di tutela contro tale rischio si provvederà con le opportune coperture.

Rischio di tasso

Il rischio di tasso di interesse cui le società del Gruppo sono esposte, è originato prevalentemente dai debiti finanziari a medio/lungo termine in essere che essendo per la quasi totalità a tasso variabile, espone il Gruppo al rischio di variazione dei flussi di cassa al variare dei tassi di interesse stessi. L'incidenza percentuale degli interessi passivi sul valore della produzione è pari al 4,94%. Alla formazione di questo dato influisce in maniera importante il tasso di interesse applicato al debito verso altri finanziatori. I tassi di interesse applicati sulle nuove linee di credito concesse da Illimity Bank e la consistente riduzione del debito verso RiverRock porteranno una importante riduzione degli oneri finanziari già dal prossimo esercizio.

Rischio di prezzo

Il prezzo e l'approvvigionamento delle materie prime (computistica elettronica) sono influenzati dall'attuale situazione di crisi legata alla situazione internazionale.

La società ha reagito a tale situazione cercando soluzioni alternative oppure recuperando il maggior costo delle materie prime agendo sui prezzi di vendita.

Rischio di credito

Le attività correnti delle società del Gruppo, ad esclusione delle rimanenze e dei depositi bancari, sono costituite prevalentemente da crediti commerciali.

Il Gruppo ha sviluppato con i principali clienti rapporti duraturi. L'eventuale modifica dei rapporti in essere o delle strategie di business di alcuni di essi potrebbe avere effetti negativi sull'andamento economico, finanziario e patrimoniale del Gruppo stesso.

Il Gruppo comunque sempre impegnato in un'attenta gestione dei crediti commerciali al fine di minimizzare i tempi di incasso e il rischio di credito.

Principali indicatori non finanziari

Ai sensi del secondo comma dell'art. 2428 del Codice civile, si attesta che, per l'attività specifica svolta e per una migliore comprensione della situazione della società, dell'andamento e del risultato della gestione, non si ritiene rilevante l'esposizione di indicatori non finanziari.

Informativa sull'ambiente

Il tema degli impatti ambientali è di fondamentale importanza per il Gruppo. In particolare, si segnala che le principali controllate hanno da tempo intrapreso percorsi per garantire il rispetto dell'ambiente e della sicurezza sul lavoro.

Informazioni sulla gestione del personale

In materia di sicurezza sul lavoro le società del Gruppo hanno compiuto tutte le operazioni necessarie affinché si possano rispettare e adempiere le disposizioni normative in materia. Tale attenzione è ancora più importante in questo periodo in cui, a causa della pandemia Covid-19, sono stati effettuati i necessari acquisti di dispositivi di sicurezza individuale e adeguati, ove richiesto in base alle disposizioni di volta in volta emanate, i luoghi di esercizio dell'attività al fine di limitare al massimo i rischi da contagio.

I delegati alla protezione dei luoghi ed alle attività di lavoro, anche sulla base di quanto appena evidenziato, hanno effettuato i controlli periodici e partecipato a pianificati corsi di aggiornamento.

Attività di ricerca e sviluppo

Come detto il core business del progetto industriale portato avanti dal Gruppo ha nella ricerca e sviluppo la sua funzione più importante. Solo investendo risorse in personale tecnico professionalmente specializzato le società del Gruppo possono e potranno progettare e realizzare i prodotti e i servizi ad alto contenuto innovativo e tecnologico che le stesse sono in grado di fornire.

In considerazione degli investimenti che il Gruppo destina a tale attività i relativi costi, che hanno le caratteristiche previste dall'OIC 24, sono stati, con il consenso del Collegio Sindacale, contabilizzati tra le spese di sviluppo nelle immobilizzazioni immateriali.

La nota integrativa, a cui si rimanda, dà evidenza per ciascuna società del Gruppo dell'attività di ricerca e sviluppo portata a termine nell'esercizio in esame.

Rapporti Con Imprese Controllate, Collegate, Controllanti

Per quanto riguarda il disposto di cui al punto 2) del terzo comma dell'art. 2428 del Codice civile, si precisa che la società detiene partecipazioni societarie così come riportato in Nota integrativa, cui si rimanda per un maggior approfondimento. Nelle tabelle che seguono sono analiticamente evidenziati, con riferimento alla data di chiusura del bilancio, i rapporti esistenti tra DigitalPlatforms e le suddette società.

Stato Patrimoniale

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|--|------------------|----------------|---------------------|
| Attivo | | | |
| Crediti finanziari vs. "System Management S.p.A." | 2.705 | 0 | 2.705 |
| Finanziamenti vs. "Umpi S.r.l." | 2.030.243 | 5.243 | 2.025.000 |
| Finanziamenti vs. "System Management S.p.A." | 100.000 | 0 | 100.000 |
| Finanziamenti vs. "Omicron Industriale S.r.l." | 550.000 | 0 | 550.000 |
| Credito per Consolidato fiscale vs. "Gibiesse S.r.l." | 329.117 | 213.544 | 115.573 |
| Credito per Consolidato fiscale vs. "System Management S.p.A." | 35.468 | 0 | 35.468 |
| Totale | 3.047.533 | 218.787 | 2.828.746 |

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|---|------------------|------------------|---------------------|
| passivo | | | |
| Debiti finanziari vs. "System Management S.p.A." | 10.125 | 0 | 10.125 |
| Debiti commerciali vs. "Omicron Industriale S.r.l." | 4.580 | 0 | 4.580 |
| Debiti commerciali vs. "Umpi S.r.l."(acquisto ramo di azienda | 308.315 | 0 | 308.315 |
| Finanziamento da "Gibiesse S.r.l." | 1.000.000 | 1.000.650 | -650 |
| Debiti per consolidato fiscale vs. "Umpi S.r.l." | 9.866 | 0 | 9.866 |
| Debiti per consolidato fiscale vs. "Omicron Industriale S.r.l." | 10.198 | 0 | 10.198 |
| Totale | 1.343.084 | 1.000.650 | 342.434 |

Conto Economico

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|--|------------------|------------------|---------------------|
| costi | | | |
| Proventi finanziari vs. "System Management S.p.A." | 2.627 | 0 | 2.627 |
| Proventi finanziari vs. "Umpi S.r.l." | 0 | 3.010 | -3.010 |
| Dividendi da "Gibiesse S.r.l." | 1.300.000 | 1.104.742 | 195.258 |
| Totale | 1.302.627 | 1.107.752 | 194.875 |

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|---|----------------|----------------|---------------------|
| ricavi | | | |
| Oneri finanziari vs. "System Management S.p.A." | 10.125 | 0 | 10.125 |
| Oneri finanziari vs. "Gibiesse S.r.l." | 28.326 | 1.844 | 26.482 |
| Oneri pluriennali vs. "Umpi S.r.l." | 200.000 | 0 | 200.000 |
| Servizi vs. "Omicron Industriale S.r.l." | 4.580 | 0 | 4.580 |
| Totale | 243.031 | 1.844 | 241.187 |

Nelle tabelle che seguono sono analiticamente evidenziati, con riferimento alla data di chiusura del bilancio, i rapporti esistenti tra le società controllate.

Stato Patrimoniale

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|---|------------------|----------------|---------------------|
| attivo | | | |
| Cliente "Omicron Industriale S.r.l."(Umpi S.r.l.) | 1.138.421 | 0 | 1.138.421 |
| Crediti vari vs. "Gibiesse S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 160.272 | 0 | 160.272 |
| Crediti vari vs. "EL&TEC S.r.l." (Gibiesse S.r.l.) | 260.897 | 0 | 260.897 |
| Cliente "Omicron Industriale S.r.l."(EL&TEC S.r.l.) | 3.992 | 0 | 3.992 |
| Cliente "Gibiesse S.r.l."(EL&TEC S.r.l.) | 12.821 | 0 | 12.821 |
| Cliente "Omicron Industriale S.r.l."(Umpi S.r.l.) | 0 | 270.596 | -270.596 |
| Crediti per consolidato fiscale vs. "Gibiesse S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 0 | 36.510 | -36.510 |
| Totale | 1.576.403 | 307.106 | 1.269.297 |

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|---|----------------|----------------|---------------------|
| passivo | | | |
| Fornitore "EL&TEC S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 56.046 | | 56.046 |
| Fornitore "Gibiesse S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 570 | 15.689 | -15.119 |
| Totale | 56.616 | 15.689 | 40.927 |

Conto Economico

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|--|----------------|----------------|---------------------|
| costi | | | |
| Servizi vs. "System Management S.p.A." (Umpi S.r.l.) | 39.000 | 0 | 39.000 |
| Lavorazioni esterne vs. "EL&TEC S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 82.282 | 0 | 82.282 |
| Acquisti materie prime "EL&TEC S.r.l." (Gibiesse S.r.l.) | 10.509 | 0 | 10.509 |
| Totale | 131.791 | 0 | 131.791 |

| Descrizione | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazione assoluta |
|--|----------------|----------------|---------------------|
| ricavi | | | |
| Vendite vs."Omicron Industriale S.r.l." (Umpi S.r.l.) | 927.515 | 221.800 | 705.715 |
| Vendite vs."Umpi S.r.l." (Gibiesse S.r.l.) | 3.213 | 23.873 | -20.660 |
| Vendite vs."EL&TEC S.r.l." (Gibiesse S.r.l.) | 660 | 0 | 660 |
| Vendite vs."Omicron Industriale S.r.l." (EL&TEC S.r.l.) | 19.581 | 0 | 19.581 |
| Interessi attivi vs. "Omicron Industriale S.r.l."(Umpi S.r.l.) | 0 | 221 | -221 |
| Interessi attivi vs. "Gibiesse S.r.l."(Umpi S.r.l.) | 0 | 23.801 | -23.801 |
| Totale | 950.969 | 269.695 | 681.274 |

Evoluzione prevedibile della gestione

Per quanto riguarda l'evoluzione prevedibile della gestione si evidenzia che dalle prime evidenze dei dati del 2022 non emergono particolari scostamenti rispetto alle previsioni elaborate dalle società BU del gruppo.

Fatti successivi alla chiusura dell'esercizio

Tra i fatti successivi alla chiusura dell'esercizio di segnala il trasferimento dalla UMPI alla Capogruppo del ramo di azienda che svolgeva attività di sviluppo di prodotti IOT domotics, e consulenza ingegneristica. "DP Innovation", sarà il nome di detta divisione del Gruppo focalizzata sul presidio dell'innovazione tecnologica di prodotto e servizio a supporto di tutte le aziende/business unit del Gruppo. DP Innovation potrà svolgere anche attività di ricerca e sviluppo su commessa in particolare sviluppando nuove piattaforme per la creazione di sistemi aperti e integrabili con nuove tecnologie e sviluppando prodotti nei settori IoT e domotica.

Inoltre, la società sta predisponendo una proposta da sottoporre agli azionisti per l'esecuzione di un ulteriore aumento del capitale sociale da euro 11.094.135 a 12.401.567.

Nello scorso mese di dicembre la società ha deliberato di chiudere l'unità produttiva di Avellino avviando tutte le procedure, anche ministeriali, necessarie. Tale processo è terminato nel mese di marzo 2022.

Nel 2022 la società continua a perseguire l'obiettivo strategico di continua crescita per via organica e inorganica (strategia "buy & build"). A questo proposito il Gruppo DigitalPlatforms sta valutando un'operazione di finanza straordinaria finalizzata al sostegno del proprio sviluppo.

Da ultimo segnaliamo che nel febbraio 2022 è iniziato il conflitto Russia-Ucraina che sta portando diverse conseguenze da un punto di vista politico ed economico in particolare in Europa; ad oggi non è possibile prevedere né la conclusione del conflitto né gli eventuali effetti economico – finanziari che possano impattare anche indirettamente sul bilancio della società.

Non ci sono altre situazioni o eventi da segnalare.

6bis) Uso di strumenti finanziari rilevanti per la valutazione della situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico dell'esercizio

Ai sensi e per gli effetti di quanto indicato al punto 6-bis) del terzo comma dell'art. 2428 del Codice civile, si attesta che il Gruppo ha intrapreso particolari politiche di gestione del rischio finanziario con particolare riferimento ad operazioni esclusivamente di copertura. Per le informazioni sulla loro entità si rimanda alla apposita sezione della nota integrativa.

li, 11/04/2022

Per il Consiglio di Amministrazione

Claudio Contini, Presidente


Principali indicatori della situazione patrimoniale e finanziaria

| INDICE | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazioni % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| Copertura delle immobilizzazioni | | | |
| = A) Patrimonio netto / B) Immobilizzazioni | 81,85 % | 36,52 % | 124,12 % |
| L'indice viene utilizzato per valutare l'equilibrio fra capitale proprio e investimenti fissi dell'impresa | | | |
| Banche su circolante | | | |
| = D.4) Debiti verso banche / C) Attivo circolante | 55,17 % | 25,32 % | 117,89 % |
| L'indice misura il grado di copertura del capitale circolante attraverso l'utilizzo di fonti di finanziamento bancario | | | |
| Indice di indebitamento | | | |
| = [TOT.PASSIVO - A) Patrimonio netto] / A) Patrimonio netto | 2,36 | 5,78 | (59,17) % |
| L'indice esprime il rapporto fra il capitale di terzi e il totale del capitale proprio | | | |
| Quoziente di indebitamento finanziario | | | |
| = [D.1) Debiti per obbligazioni + D.2) Debiti per obbligazioni convertibili + D.3) Debiti verso soci per finanziamenti + D.4) Debiti verso banche + D.5) Debiti verso altri finanziatori + D.8) Debiti rappresentati da titoli di credito + D.9) Debiti verso imprese controllate + D.10) Debiti verso imprese collegate + D.11) Debiti verso imprese controllanti + D.11-bis) Debiti verso imprese sottoposte al controllo delle controllanti] / A) Patrimonio Netto | 1,37 | 3,85 | (64,42) % |
| L'indice misura il rapporto tra il ricorso al capitale finanziamento (capitale di terzi, ottenuto a titolo oneroso e soggetto a restituzione) e il ricorso ai mezzi propri dell'azienda | | | |
| Mezzi propri su capitale investito | | | |
| = A) Patrimonio netto / TOT. ATTIVO | 29,79 % | 14,76 % | 101,83 % |
| L'indice misura il grado di patrimonializzazione dell'impresa e conseguentemente la sua indipendenza finanziaria da finanziamenti di terzi | | | |
| Oneri finanziari su fatturato | | | |
| = C.17) Interessi e altri oneri finanziari (quota ordinaria) / A.1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni (quota ordinaria) | 6,85 % | 7,35 % | (6,80) % |
| L'indice esprime il rapporto tra gli oneri finanziari ed il fatturato dell'azienda | | | |
| Indice di disponibilità | | | |
| = [A) Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti + B.III.2) Crediti (entro l'esercizio | 252,88 % | 239,70 % | 5,50 % |

| INDICE | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazioni % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| successivo) + C.I) Rimanenze + Immobilizzazioni materiali destinate alla vendita + C.II) Crediti (entro l'esercizio successivo) + C.III) Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni + C.IV) Disponibilità liquide + D) Ratei e risconti] / [D) Debiti (entro l'esercizio successivo) + E) Ratei e risconti] | | | |
| L'indice misura la capacità dell'azienda di far fronte ai debiti correnti con i crediti correnti intesi in senso lato (includendo quindi il magazzino) | | | |
| Margine di struttura primario | | | |
| = [A) Patrimonio Netto - (B) Immobilizzazioni - B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo)] | (2.123.857,00) | (9.060.254,00) | 76,56 % |
| E' costituito dalla differenza tra il Capitale Netto e le Immobilizzazioni nette. Esprime, in valore assoluto, la capacità dell'impresa di coprire con mezzi propri gli investimenti in immobilizzazioni. | | | |
| Indice di copertura primario | | | |
| = [A) Patrimonio Netto] / [B) Immobilizzazioni - B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo)] | 0,90 | 0,38 | 136,84 % |
| E' costituito dal rapporto fra il Capitale Netto e le immobilizzazioni nette. Esprime, in valore relativo, la quota di immobilizzazioni coperta con mezzi propri. | | | |
| Margine di struttura secondario | | | |
| = [A) Patrimonio Netto + B) Fondi per rischi e oneri + C) Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato + D) Debiti (oltre l'esercizio successivo)] - [B) Immobilizzazioni - B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo)] | 24.897.876,00 | 13.677.309,00 | 82,04 % |
| E' costituito dalla differenza fra il Capitale Consolidato (Capitale Netto più Debiti a lungo termine) e le immobilizzazioni. Esprime, in valore assoluto, la capacità dell'impresa di coprire con fonti consolidate gli investimenti in immobilizzazioni. | | | |
| Indice di copertura secondario | | | |
| = [A) Patrimonio Netto + B) Fondi per rischi e oneri + C) Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato + D) Debiti (oltre l'esercizio successivo)] / [B) Immobilizzazioni - B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo)] | 2,22 | 1,93 | 15,03 % |
| E' costituito dal rapporto fra il Capitale Consolidato e le immobilizzazioni nette. Esprime, in valore relativo, la quota di immobilizzazioni coperta con fonti consolidate. | | | |
| Capitale circolante netto | | | |
| = [A) Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti + B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo) + C.I) Rimanenze + Immobilizzazioni materiali destinate alla vendita + C.II) Crediti (entro l'esercizio successivo) + C.III) Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni + C.IV) | 24.463.530,00 | 13.642.575,00 | 79,32 % |

| INDICE | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazioni % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| Disponibilità liquide + D) Ratei e risconti] - [D) Debiti (entro l'esercizio successivo) + E) Ratei e risconti] | | | |
| E' costituito dalla differenza fra il Capitale circolante lordo e le passività correnti. Esprime in valore assoluto la capacità dell'impresa di fronteggiare gli impegni a breve con le disponibilità esistenti | | | |
| Margine di tesoreria primario | | | |
| = [A) Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti + B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo) + Immobilizzazioni materiali destinate alla vendita + C.II) Crediti (entro l'esercizio successivo) + C.III) Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni + C.IV) Disponibilità liquide + D) Ratei e risconti] - [D) Debiti (entro l'esercizio successivo) + E) Ratei e risconti] | 11.781.955,00 | 10.176.754,00 | 15,77 % |
| E' costituito dalla differenza in valore assoluto fra liquidità immediate e differite e le passività correnti. Esprime la capacità dell'impresa di far fronte agli impegni correnti con le proprie liquidità | | | |
| Indice di tesoreria primario | | | |
| = [A) Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti + B.III.2) Crediti (entro l'esercizio successivo) + Immobilizzazioni materiali destinate alla vendita + C.II) Crediti (entro l'esercizio successivo) + C.III) Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni + C.IV) Disponibilità liquide + D) Ratei e risconti] / [D) Debiti (entro l'esercizio successivo) + E) Ratei e risconti] | 173,63 % | 204,21 % | (14,97) % |
| L'indice misura la capacità dell'azienda di far fronte ai debiti correnti con le liquidità rappresentate da risorse monetarie liquide o da crediti a breve termine | | | |

Principali indicatori della situazione economica

| INDICE | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazioni % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| R.O.E. | | | |
| = 23) Utile (perdita) dell'esercizio / A) Patrimonio netto | (5,10) % | (4,53) % | (12,58) % |
| L'indice misura la redditività del capitale proprio investito nell'impresa | | | |
| R.O.I. | | | |
| = [A) Valore della produzione (quota ordinaria) - A.5) Altri ricavi e proventi (quota ordinaria) - B) Costi della produzione (quota ordinaria) + B.14) Oneri diversi di gestione (quota ordinaria)] / TOT. ATTIVO | 4,34 % | 3,55 % | 22,25 % |

| INDICE | Esercizio 2021 | Esercizio 2020 | Variazioni % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| L'indice misura la redditività e l'efficienza del capitale investito rispetto all'operatività aziendale caratteristica | | | |
| R.O.S. | | | |
| = [A) Valore della produzione (quota ordinaria) - B) Costi della produzione (quota ordinaria)] / A.1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni (quota ordinaria) | 9,79 % | 16,82 % | (41,80) % |
| L'indice misura la capacità reddituale dell'impresa di generare profitti dalle vendite ovvero il reddito operativo realizzato per ogni unità di ricavo | | | |
| R.O.A. | | | |
| = [A) Valore della produzione (quota ordinaria) - B) Costi della produzione (quota ordinaria)] / TOT. ATTIVO | 4,80 % | 8,36 % | (42,58) % |
| L'indice misura la redditività del capitale investito con riferimento al risultato ante gestione finanziaria | | | |
| E.B.I.T. NORMALIZZATO | | | |
| = [A) Valore della produzione (quota ordinaria) - B) Costi della produzione (quota ordinaria) + C.15) Proventi da partecipazioni (quota ordinaria) + C.16) Altri proventi finanziari (quota ordinaria) + C.17a) Utili e perdite su cambi (quota ordinaria) + D) Rettifiche di valore di attività finanziarie (quota ordinaria)] | 2.928.052,00 | 3.190.537,00 | (8,23) % |
| E' il margine reddituale che misura il risultato d'esercizio senza tener conto delle componenti straordinarie e degli oneri finanziari. Include il risultato dell'area accessoria e dell'area finanziaria, al netto degli oneri finanziari. | | | |
| E.B.I.T. INTEGRALE | | | |
| = [A) Valore della produzione - B) Costi della produzione + C.15) Proventi da partecipazioni + C.16) Altri proventi finanziari + C.17a) Utili e perdite su cambi + D) Rettifiche di valore di attività finanziarie + E) Proventi e oneri straordinari] | 1.532.186,00 | 1.496.469,00 | 2,39 % |
| E' il margine reddituale che misura il risultato d'esercizio tenendo conto del risultato dell'area accessoria, dell'area finanziaria (con esclusione degli oneri finanziari) e dell'area straordinaria. | | | |